



Ausgabe 1/2020, 25. Jahrgang, Dezember 2020

Sehr geehrte Damen und Herren, liebe Kunden, Geschäftspartner und Freunde,

das Jahr geht zu Ende und es ist wieder an der Zeit, Weihnachtsgrüße zu versenden und Sie mit einigen Neuigkeiten zu versorgen.

UNGLAUBLICHES ANGEBOT

Sie bekommen in einem Vertrag eine Pflögerente, eine hohe Rendite oder eine 100%ige Beitragsrückerstattung im Todesfall. Letzteres mag nicht gut klingen, gibt Ihnen aber die Sicherheit, dass die Beiträge nicht verlorengehen können.

Wie Sie schon aus obiger Formulierung erkannt haben, handelt sich um ein sehr erklärungsbedürftiges Produkt. Wer es dann aber verstanden hat, wird sich wohl damit anfreunden können.

Infos: www.suega.de/eBook_PFR.pdf.

SüGa-FORMULARE

Auf www.suega.de/formulare finden Sie ab Januar 2021 eine Sammlung aller möglichen Formulare, angefangen von einer KFZ-Angebotsanfrage über Adress- und Konto-Ummeldungen bis hin zu Schadenmeldungen und Vorlagen für Vollmachten und Verfügungen.

Die Seite wird laufend aktualisiert, sobald Bedarf dafür entsteht. Schauen Sie also immer mal rein...

RECHTSSCHUTZVERSICHERUNG

Diese ist eine Frage der Waffengleichheit der sich streitenden Parteien. Wer keine Rechtsschutzversicherung besitzt, hat meistens das Nachsehen! Manche Menschen denken, sie seien keine Streithähne und ihnen wird schon nichts passieren. Leider gelingt das nicht immer. Wenn man sich beispielsweise voll im Recht sieht und fest an einen Sieg vor Gericht glaubt, kann man den Prozess dennoch verlieren. Die Kosten trägt man dann selbst. Eine Rechtsschutzversicherung hilft - sofern man sie rechtzeitig abgeschlossen hat. Rechtzeitig heißt nicht "vor dem Prozess", sondern vor dem den Prozess auslösenden Vorfall, z.B. den Verkehrsunfall oder den Nachbarschaftsstreit.

Apropos Verkehrsrecht: Unser Vorzugs-KFZ-Versicherer bietet Ihnen im Rahmen der KFZ-versicherung für rund 50 Euro im Jahr eine Verkehrs-Rechtsschutz-Versicherung an. Für Familien/Kunden mit nur einem Fahrzeug ist das sicher ein gutes Angebot

GOLD-SPARPLAN oder DIRKKAUF?

Egal wie Sie sich entscheiden: Gold hat noch nie seinen Wert verloren. Für eine Unze Gold hat man beispielsweise im Mittelalter die selbe Menge Brot kaufen können, wie man heute dafür bekommt. Und ein modernes Auto hat vor 100 Jahren den Gegenwert von 32 oz Gold gekostet - ähnlich wie es heute ist. Der Vergleich klappt nicht immer, so z.B. bei PC's und iPhones...

Um Ihnen den Einstieg in Ihren Goldsparplan zu erleichtern, wurde die einmalige Abschlussgebühr von 300 auf 200 Euro gesenkt! Sie können Sparbeiträge ab 25 Euro einzahlen. Es gibt keine Laufzeitverpflichtung und keine Einzugsermächtigung. Alles Geld, was bis jeweils Freitags 11 Uhr verbucht ist, wird Punkt 12 Uhr zum Goldkauf eingesetzt. Ab einem Bestand von 1 oz (= 31,103 g) kann das Edelmetall physisch abgerufen werden. Darunter oder Teilmengen in Euro täglich verfügbar.

Alle INFOS: www.suega.de/goldsparplan

BETRIEBLICHE KRANKENVERSICHERUNG

Falls Ihr Arbeitgeber wenigstens zehn Festangestellte hat, könnten Sie ihn ja mal fragen, ob er nicht eine Betriebliche Krankenversicherung einrichten möchte.

Diese funktioniert relativ einfach: Der Arbeitgeber zahlt für seine Arbeitnehmer eine Private Zusatzversicherung und deren Leistungen stehen den Arbeitnehmern zur Verfügung. Den Arbeitnehmern entstehen keine Kosten, weil diese allesamt der Arbeitgeber bezahlt, monatlich z.B. ca. 14 Euro je Mitarbeiter, also meist weniger als einen Stundenlohn. Sie als Arbeitnehmer erhalten dafür ein Gesundheitsbudget von z.B. 300 Euro im Jahr, was Sie weitestgehend frei einsetzen können (z.B. für Sehhilfen, Heilmittel, Arznei- und Verbandmittel, Heilpraktikerleistungen, Zahn-Prophylaxe/Behandlungen/Ersatz, Hörgeräte etc.). Wie Sie sehen, sind das alles Leistungen, bei denen man nicht unbedingt arbeitsunfähig sein muss.

www.suega.de/eBook_bKV.pdf

PFLEGE 2021

Das "unglaubliche Angebot" haben Sie ja schon gesehen. An unserem grundsätzlichen Angebot ändert sich grundsätzlich nichts:

Eintrittsalter 18 bis ca. 50 Jahre: Pfl egetagegeldversicherung "DREI EURO" für 3,- Euro Monatsbeitrag.

www.junge.Pflegevers.de

Eintrittsalter ab ca. 50 Jahre: Pfl egetagegeld- oder Pfl egerenten-Versicherung (je nachdem, ob man eher niedrige Anfangsbeiträge oder lieber mehr Flexibilität und Sicherheit haben will (bis hin zur Rückgewähr von Beiträgen bei Kündigung oder Tod).

Das Anfrageformular finden Sie demnächst im [Internet](#).

VORSORGEVOLLMACHT & PATIENTENVERFÜGUNG? & WICHTIGES AUS IHREM LEBEN

„Manmüsstemal“ ist eins der teuersten Worte in der Menschheitsgeschichte.

Und wenn Sie wissen wollen, wie das zu verstehen ist, dann lesen Sie das Interview, was ich mit Rechtsanwalt Reiner Schock zu diesem Thema geführt habe.

Sie müssen nicht unbedingt zum Rechtsanwalt oder Notar gehen, wenn Sie eine „normale“ Familie sind!

Für Firmeninhaber oder „komplizierte“ (Patchwork)Familien wäre dieser Weg aber sicher vorteilhafter...

Alle Infos: www.mein-lebens-buch.de

STERBEGELDVERSICHERUNG - DA KANN MAN (fast) NICHTS FALSCH MACHEN!

Ähnlich dem Thema Pflege gibt es bei der finanziellen Vorsorge für den Todesfall interessante Lösungen.

Anstelle das dafür reservierte Geld auf dem Konto verfallen zu lassen, könnte man es in eine Sterbegeldversicherung einzahlen und deutlich vermehren. JA, das funktioniert!

Sie zahlen beispielsweise X.000 Euro dort ein und haben ab dem nächsten Ersten Versicherungsschutz in gleicher Höhe. Dieser steigt von Jahr zu Jahr an (natürlich ohne weitere Einzahlungen) und Sie dürfen sogar (egal aus welchem Grunde das nötig sein könnte) den Vertrag wieder kündigen und das Guthaben wird ausgezahlt.

Da jeder Mensch irgendwann stirbt (und sich die Bestattungskosten bis dahin wahrscheinlich verdoppelt haben), ist diese Versicherung eine gute Investition. Das Geld fließt garantiert in die Familie zurück! Auch hier gilt: Der frühe Vogel fängt den Wurm!

INFO: <http://www.suega.de/sterbegeld>

HAUSRAT, HAFTPFLICHT - GEBÄUDE etc.

Dabei helfen wir Ihnen gern!

Sollten irgendwelche Fragen oder Wünsche bezüglich Ihrer Absicherung entstehen, greifen Sie

einfach zum Hörer!

Unter 03771 – 300 400 oder besser 0171 – 89 43 900 erreichen Sie mich fast immer.

Wir wünschen Ihnen und Ihren Angehörigen ein ruhiges und besinnliches Weihnachtsfest und einen guten Rutsch in ein hoffentlich gesundes und langsam wieder zur Normalität kommendes Jahr 2021!

Bleiben Sie gesund!

Und vielen Dank für Ihre Treue!

Ihr Frank Ulbricht